

Förhandling

- Du kan tjäna cirka 10.000 kronor per år på en lyckad förhandling (räknat på bolån på 2 miljoner kronor)
- En lyckad förhandling kräver:
 - Att du har en någorlunda god privatekonomi
 - Att du har fakta som stöd för att din ränta bör sänkas
 - Att du är beredd att byta bank



comboloan.se
Sveriges forum för bankkunder

I denna bolånebok om Förhandling, kommer vi att besvara följande vanliga frågor:

1. Vad menas med att förhandla?
2. Hur mycket kan jag tjäna?
3. Spelar det någon roll vilken bank jag försöker förhandla med?
4. Hur förbereder jag en bra förhandling?
5. Hur bemöter jag motargument i mötet?
6. Hur länge får jag behålla min rabatt?
7. Vad säger bankerna med egna ord?
8. Checklista

OBS: Comboloan eller författaren tar inget finansiellt ansvar för de beslut du fattar med vår information som bas. Vi reserverar oss för eventuella felaktigheter i denna skrift, även om vi förstås gjort vårt bästa för att allt ska vara korrekt.

© 2010 Comboloan AB. Redaktör: Fredrik Strand.
Kopieringsförbud. Detta verk är skyddat av upphovsrättslagen.